

Seminarleitung

Gisela Goblirsch, pr-competence

Kosten des Seminars

90 €

inkl. Verpflegung
Bitte überweisen Sie diesen Betrag nach Erhalt der Rechnung durch die SDL.

Anmeldung

Über die Homepage oder per Mail

Anmeldeschluss: 01.06.2027

Veranstalter

Schulen der Dorf- und Landentwicklung
Plankstetten e.V.

Friberthofener Straße 1

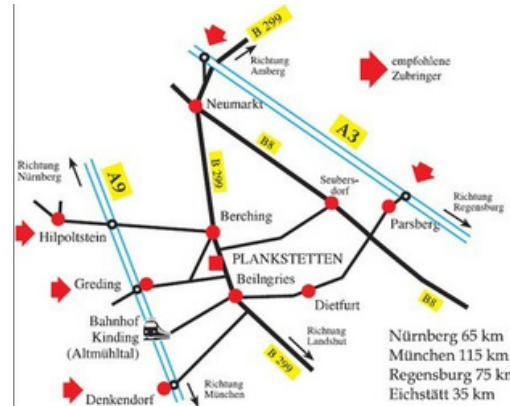
92334 Berching

08462 206- 270

e-mail: info@sdl-plankstetten.de

Internet: www.sdl-Plankstetten.de

Schule der Dorf- und
Landentwicklung
Abtei Plankstetten



Veranstalterin

Schule für Dorf- und Landentwicklung
Friberthofener Straße 1
92334 Berching
Tel 08462 206 - 270
info@sdl-plankstetten.de

Dieses Seminar wird unterstützt von den Bezirken
Niederbayern und der Oberpfalz sowie aus Mitteln des
Bayerischen Dorfentwicklungsprogramms.

Sollten Sie mit der Veröffentlichung Ihrer
Kontaktdaten in der Teilnahmeliste oder von Fotos
für die Öffentlichkeitsarbeit nicht einverstanden
sein, bitten wir dies bei der Anmeldung
anzugeben.

Verhandlungen führen

nur für
Kommunalpolitiker*innen

Mittwoch, 16. Juni 2027

Schule der Dorf- und
Landentwicklung
Abtei Plankstetten



Seminarinhalte

Wir durchleuchten Situationen, die zu unangenehmen Momenten oder Folgesituationen geführt haben.

Gemeinsam erarbeiten wir Wege, wie das nicht mehr geschehen kann.

Dabei bekommen die Teilnehmenden Handwerkszeug an die Hand, das nützlich ist, um ruhig und fokussiert zu werden.

Ziel der Seminare

- Sie erkennen, welche Situationen bei Ihnen persönlich welche Art von Reaktionen auslösen
- Sie lernen den Umgang mit Unsicherheiten und können die ersten Schritte tun, um ehrlich damit umzugehen.
- Sie wissen, an welchen Stellen Sie sich Schutzschilder aufbauen sollten.

Eingeladen sind

Bürgermeister*innen und Kommunalpolitiker*innen

Die Teilnehmerzahl ist auf 10 Personen beschränkt.

Mittwoch, 16. Juni 2027

09:30 Uhr	Seminarbeginn Vorstellungsrunde und Erarbeitung der persönlichen Ziele
10:30 Uhr	Beschreibung von schwierigen Verhandlungen. Welche Eigenarten von Personen machen Verhandlungen schwierig?
11:30 Uhr	Pause
11:45 Uhr	Verhandlungsmasse und Möglichkeiten des Einsatzes
12:30 Uhr	Partner und Schattenpartner kennenlernen
13:00 Uhr	Mittagspause
14:00 Uhr	Umsetzung konkreter Verhandlungssituationen
15:30 Uhr	Pause
15:45 Uhr	Erarbeitung von Ergebnissen im Plenum; Diskussion und weitere Tipps zur Umsetzung
16:30 Uhr	Seminarende

Änderungen vorbehalten

Verhandlungen führen

*Nur für Kommunalpolitiker*innen*

Wie man fit wird, für zähe Verhandlungen
z.B. bei Grundstücken.

Bürgermeister sind immer auch
Verhandlungsführer. Mal geht es um
Grundstücke, mal um Geld.

Oft stehen sie gewieften, bestens
ausgebildeten Verhandlern auf Seiten der
Firmen gegenüber.

Oder aber sie treffen auf alteingesessene
Familien, die ganz eigene Vorstellungen von
angestammtem Land haben.

**Der Workshop bietet die Möglichkeit
verschiedene Lösungswege für ganz
konkrete Situationen auszuprobieren.**

**Sie werden an ihren eigenen Fällen
arbeiten können.**